



▲ 嘉賓在現場進行撈生儀式，寓意來年業績步步高升，諸事順利，左5起為李典和、哈斯拉及何官訓。



## 李典和：首季目標提前達致 金群利創12億銷售業績

【芙蓉27日訊】雖然房產業前景不明朗，但金群利集团在2019年首季的销售业绩却创新高，更提前2个月达致目标，创下12亿令吉的销售业绩。

该集团首席执行官李典和昨晚在该集团年会上，宣布这项好消息。

李典和指出，该集团原设下截至2019年3月31日首季的销售业绩为12亿令吉，如今已提前达致目标，这全靠该集团所有员工的付出。

他说，在2018年，该集团于吉隆坡市中心建

立的公寓房屋，成功售出85%的单位，这对该集团欲加强巴生谷和即将在蒲种扩展屋业的决心，注入强心针。该集团也计划将主力军设在森州及居屋市场。

### 計劃澳洲開拓屋業

他指出，在2018 The Edge最佳产业发展商 (IPDA) 奖中，该集团创下排行第13的佳绩，并笑言原设下挤入10大的排行内，不过13也不错。

他说，达城屋业发展是该集团的旗舰项目，也是该集团于森州的发展核心，该集团在发展之余，也将世界级设施融入达城社区。

他说，该集团在芙蓉达城中央商业区 (CBD) 投入的发展总值超过40亿令吉，土地面积发展超过116英亩，是达城发展项目的压轴，该发

展结合了医疗、购物中心、酒店、民宅、商业中心及展销中心六合一的概念，势必打造一个创新的城镇。

至于国际市场，李典

和坦言该集团计划今年在澳洲墨尔本的圣科达及林韦尔地区开拓屋业，并预计两个地区的发展总值 (GDP) 达1亿令吉。



▲ 出席盛會，中為李典和。出席者花盡心思，以復古的上海打扮。



▲ 金群利集團晚宴獲得許多商界及社會人士出席，場面非常熱鬧。

▲ 大會慰勞過去一年為公司付出的員工，設下豐富的幸運抽獎，并由楊翠蓮 (中) 頒贈獎品給幸運兒。

### 設廠生產預製建築材料

李典和指出，该集团欲成为可持续发展的开发商，在达城科技谷 (STV) 设厂并运用工业化建筑系统 (IBS) 科技，生产预制建筑材料，从而节省成本、提升内部质量和效率。

大会将晚宴主题设为“复古的上海”，出席者身穿复古的上海装，仿佛进入了时光的隧道，回到古时候的上

海。为表扬及鼓励过去一年为公司尽心尽力的员工，大会现场也设有丰富的幸运抽奖，包括最新款的著名品牌智能手机慰劳员工，让员工兴奋不已。

出席者包括金群利集团主席李典和、哈斯拉、董事何官训、李典和夫人李打杨翠莲等。